

対象：営業担当者で、日頃の営業を見直したい方、レベルアップを図りたい方、個人事業主等

営業力パワーアップセミナー

～ 思わず買いたくなる提案力養成 ～ 第2弾！

昨年ご好評につき、本年はレベルアップした内容で「営業力パワーアップセミナー」を開催致します。営業担当者が飛躍的に成長するためには、営業担当者の考え方の変革が必要です。営業プロセスと提案力を学び、営業力の強化を目指します。営業担当者はじめ事業主自身も参考になる内容ですので多数ご参加ください。

セミナー内容

- ★ セールスプロセスの5段階
- ★ 信頼関係の築き方
- ★ お客様の情報を得るための質問の種類
- ★ 利益と手段を明確に分ける
- ★ まとめ



* (株)アイビーエー 代表

(ユーザ協会契約講師)

中央大学法学部卒。マナー講師として企業研修を担当後、営業の世界に飛び込み、1年目にして新人1位、全国でもトップテンに入る実績をおさめる。名古屋市内のある大手ホテルの司会では顧客満足度94.4%、クレーム件数0件を実現し、顧客満足度ランキング第1位に輝く。2006年に独立し、(株)アイビーエーの代表となる。現在各企業から研修講演の依頼が殺到している。

日時

平成23年 10月12日(水)

午後 2:00 ~ 5:00

会場

土岐商工会議所

3階 会議室

定員

30名

定員になり次第終了

参加料

土岐商工会議所・土岐市青色申告会・土岐市商店連合会 会員
県内ユーザ協会会員 一人 1,000円 (非会員 一人 2,000円)

主催：土岐商工会議所・土岐電信電話ユーザ協会・土岐市青色申告会・土岐市商店連合会
後援：NTT西日本 岐阜支店

お問合せ先：土岐商工会議所 (電話 0572-54-1131 FAX 0572-54-1188)

「営業力パワーアップセミナー」受講申込書

FAX : 0572-54-1188

事業所名		
所在地	TEL () -	
	FAX () -	
受講者氏名		

※ご記入いただいた情報は、講習会参加者の実態調査、分析以外は利用致しません。